

AVUI XATEGEM AMB:

Pablo Vinageras, José Luis Martín y Cristina Hernández-Martí. Abogados miembros de la Asociación Internacional de Jóvenes Abogados (AIJA).



¿QUÉ ES MÁS IMPORTANTE HOY EN DÍA LA MARCA PERSONAL O CORPORATIVA EN UN CONTEXTO INTERNACIONAL?

JLM- En mi opinión, tanto la marca personal como la corporativa son elementos esenciales que definen al abogado, si bien el peso específico tanto de una como de la otra probablemente varía en función del entorno en que cada profesional desarrolla su carrera. En este sentido y siempre basándome en mi experiencia, en un contexto de pequeño despacho como en el que he venido ejerciendo hasta el momento, la marca personal es un factor absolutamente definitivo y considero que los valores o principios que no logre transmitir una marca personal coja o sesgada van a ser difícilmente integrables por la marca corporativa asociada al despacho.

una propuesta de valor que te posicione como el más valioso y deje patente tu ventaja competitiva.

CHM- Ambas deben ir unidas y requieren de una estrategia común que las defina y las encamine hacia la conquista del cliente. La reacción natural de nuestro posible cliente, nacional o internacional, es desconfiar de nuestro servicio y exigir los mejores resultados, y es aquí donde nuestra estrategia nos define. Ambas nos ayudarán a diferenciarnos del resto de competidores, y ambas nos ayudarán a derribar las barreras de desconfianza generadas gracias a una reputación e imagen positivas.

¿CONSIDERÁIS ESENCIAL LA ESTRATEGIA Y POSICIONAMIENTO DIGITAL?

PV- Sí. En la era digital en la que estamos también es necesario hablar de identidad digital. La tecnología está (y seguirá) cambiando la profesión y la prestación de servicios legales de muchos modos. Las redes sociales te permitirán forjar tu reputación, conectar con personas cuyos intereses se asemejan a los tuyos, localizar oportunidades de negocio y ponerte en contacto con personas que pueden ayudarte a consolidar tu red.

CHM- Totalmente. El mundo de nuestros días no admite una desconexión tecnológica. Las firmas del futuro son aquellas que ya hoy, en su presente, están preocupadas por su estrategia digital y

destinan recursos para poder acompañar a sus clientes ofreciendo un servicio actual y no anclado en el pasado. El inmovilismo y el miedo que sufren las firmas no queda respaldado por el mercado, que solicita a "su asesor" haber iniciado el camino digital de la misma manera que ellos lo han iniciado.

JLM- Desde luego, hemos alcanzado un punto en el que negar la importancia de la estrategia y el posicionamiento digital sería un síntoma innegable de un preocupante grado de desconocimiento del entorno en que actualmente trabajamos los prestadores de servicios, como nosotros. Definitivamente, resulta imprescindible consolidar una presencia digital adecuada a los tiempos que corren.

¿QUÉ PUEDE OFRECER AIJA AL JOVEN ABOGADO?

CHM- AIJA ofrece la posibilidad de disfrutar de una serie de recursos aplicables a su desarrollo profesional y personal que muy difícilmente podrá encontrar en otra asociación. El compañerismo, la inquietud por el aprendizaje y la búsqueda de una continua formación que posibilite sentirse más seguro en el asesoramiento al cliente, unidas a una potentísima red de contactos, sitúa a sus miembros en un escalón superior. Y todo ello, en un entorno amigable y divertido.

Consulta l'entrevista sencera al grup del GAJ: <http://www.icab.cat/gaj> en l'apartat "Documents"

Speaker

www.icab.cat/gaj

GAJ
BARCELONA

Núm. 08 octubre 2015

LA VEU DEL GRUP D'ADVOCATS JOVES DE BARCELONA



Agenda Social

- > PREMIS TARONJA I LLIMONA. Ja estan obertes les votacions on-line del concurs a www.icab.cat/enquestagaj ! Jutja als jutges i vine a saludar-los a la gala d'entrega de premis que se celebrarà el 13 de novembre a la Sala d'Actes del Col·legi.
- > 10 de desembre: AfterWork GAJ Pre-Nadalenc! Us hi esperem!

Agenda Internacional

- > L'EYBA està organitzant una esquida per a joves advocats d'arreu d'Europa pel gener de 2016. Aviat publicarem més informació al web. Estigueu atents!



ÚLTIMES PLACES PER A LA 2a EDICIÓ DEL MENTORING: Ets advocat jove i t'incies en l'exercici de la professió? Aprofita aquesta oportunitat única per desenvolupar al màxim el teu potencial. Encara estàs a temps... últimes inscripcions obertes!!

Volem saber l'opinió dels nostres agrupats. Si tens cap proposta o suggeriment envia'ns-ho per correu electrònic a advocatsjoves@icab.cat !

facebook



twitter/gaj



linkedin/gaj

Publicació de l'Il·lustre Col·legi de la l'Advocacia de Barcelona amb la finalitat de ser l'òrgan informatiu i d'expressió del Grup d'Advocats Joves. Edita ICAB-GAJ: Mallorca 283, 08037 Barcelona. Disseny: Mariam Martínez. Fotografia: iStock i Gaj. Les opinions recollides en els textos publicats ho són exclusivament dels seus autors.



Notes Simples i Serveis d'Índexs.

Preus d'abans, amb el millor servei d'ara.

Només asesor l'ofereix durant l'any 2014, el millor servei al preu més competitiu del mercat.

Notes Simples 8,00€ - Serveis d'Índexs 9,02€

www.axesor.es
902 10 10 33

axesor
Primera Agència de Rating espanyola

TIZIANA DI CIOMMO
PRESIDENTA DEL GAJ



Hace unas pocas semanas que se ha procedido a la renovación del Comité ejecutivo del GAJ que tengo el honor de presidir. Sin duda, mis primeras líneas deben ser de reconocimiento al anterior presidente y al Comité ejecutivo del GAJ por el inestimable trabajo realizado y de agradecimiento al decano y a la Junta de Gobierno del ICAB por su incondicionado apoyo.

Entrando *in media res*, imagino que muchos se estarán preguntando ¿qué hace el GAJ? La pregunta es compleja pero intentaré dar una respuesta sencilla: la función del GAJ fundamentalmente consiste en acompañar a los recién colegiados en el ejercicio de una nueva profesión, seguramente ardua y espinosa pero, pese a todo, tan satisfactoria y gratificante, como es la profesión de abogado.

La palabra profesión viene de latín "*professio*" que significa "acción o efecto de profesar". Y personalmente creo que, al igual que una religión, también la abogacía se profesa, puesto que la misma no solo absuelve la función de garantizar la efectividad del derecho a la defensa reconocido en el art. 24 CE, sino que además acaba desempeñando un papel relevante en la configuración del sistema normativo en la medida en que coadyuva en la formación de la jurisprudencia por parte de los Tribunales de Justicia.

El mismo art. 1.6 del CC establece que "*la jurisprudencia complementará el ordenamiento jurídico con la doctrina que establezca el TS*". Pero ya desde Aristóteles, se reconocía la importancia de esta función integradora de la jurisprudencia, siendo la misma definida como una "*virtud consistente en la deliberación acertada sobre los asuntos humanos*". Y es precisamente este sentido común el que en muchos casos conduce a un replanteamiento de la configuración del ordenamiento normativo. Sin embargo, para ello, no basta con ser buen profesional sino que hay que ser, utilizando las palabras de Vulpiano, "*homo bonus*". Todo ello sin olvidar que en la consecución de esta doble condición la única constante tendrá que ser el reconocimiento de la nobleza del respecto los valores éticos y de las normas deontológicas de la abogacía.

Sentado lo anterior, considero que es sobre todo en los comienzos de este largo proceso de desarrollo profesional y personal donde el GAJ debe estar presente actuando como un espacio transversal compartido y un punto de intercambio que dé respuesta a las diferentes inquietudes mediante el fomento de la formación continuada, la implicación en las actividades colegiales y la participación institucional en la sociedad civil de este amplio colectivo representado por los jóvenes abogados.

En definitiva, el gran objetivo del Grupo de la Abogacía Joven es el de facilitar al joven abogado el camino que ha elegido y a tal fin cuenta no solo con su Comité ejecutivo, sino también, de manera destacada, con la participación activa de los numerosos agrupados a los que cabe agradecer su desinteresada dedicación.



Sabies que...

per fer negocis amb companys de diferents cultures és recomanable documentar-se prèviament sobre el país de destí per no cometre errors típics per desconeixement de la seva cultura. A continuació, alguns exemples:

- **JAPONESOS:** quan rebis les seves targetes de visita, es recomana llegir-la abans de guardar-la; no fer-ho pot considerar-se una falta d'educació.
- **ANGLESOS/ALEMANYS:** sigues puntual; no ser-ho dona la imatge de poca seriositat i falta de respecte.
- **NORD-AMERICANS:** evita els silencis durant la negociació; hauràs de dirigir-t'hi en anglès; sigues directe en les teves argumentacions.
- **XINESOS:** la salutació inicial és molt important; si porta intèrpret, no el miris a ell sinó al teu interlocutor.

El paper del GAJ Barcelona a l'European Young Bar Association (EYBA)

En els últims anys, el rol del GAJ Barcelona dins d'aquesta associació europea de joves advocats ha estat cada cop més rellevant: ha organitzat dos congressos de l'EYBA a Barcelona, en els anys 2011 i 2013, i ha ostentat dues presidències, a través d'**Amina Omar** (2011-2012) i, actualment, a través d'**Elisabeth Batista** (2015-2016). El GAJ Barcelona té un interès especial en fer partícips als seus agrupats als congressos que organitza l'EYBA i també a les trobades internacionals, en general. Conèixer companys d'arreu d'Europa i del món, així com rebre formació jurídica des d'un punt de vista internacional és un dels valors afegits que ofereix l'EYBA. L'associació organitza tres congressos anuals: la *International Weekend* que va ser el passat setembre a Londres, la *Spring Conference* que se celebrarà a Belfast del 7 al 10 d'abril de 2016 i la *Summer Conference & Annual General Meeting* que tindrà lloc a Düsseldorf els dies 23 a 25 de juny de 2016. Els objectius del GAJ Barcelona,

ostentant enguany la presidència de l'EYBA, són els següents:

1. Conèixer quina és la situació real dels joves advocats europeus un cop han finalitzat la carrera. Això comportarà un estudi comparatiu de tots els membres de l'EYBA (tan advocats com agrupacions de joves advocats) que acabarà amb un informe final que serà presentat a l'Annual General Meeting del pròxim juny de 2016. Disposant d'informació de primera mà, serà qüestió de prendre les mesures que calguin per intentar millorar aquells aspectes que facin més assequible la professió de l'advocat jove.
2. Incentivar la participació dels agrupats barcelonins en les activitats de l'EYBA, tant en congressos com en contribucions a la *Newsletter* de l'associació. Aquesta revista és una plataforma que permet la difusió entre companys d'arreu d'Europa d'aquelles modificacions legislatives o novetats de l'àmbit legal que són d'interès per a la professió. En la passada edició de la revista publicada aquesta tardor de 2015, ja tres agrupades barcelonines han pogut contribuir amb els seus articles sobre

la valoració de la passada *International Weekend* (Alba Martí), la situació dels refugiats (Mariona Borràs) i la Llei de Cooperació Jurídica Internacional (Blanca Padrós). Podeu consultar-la al web de l'ICAB.

Conèixer companys d'arreu d'Europa i del món, així com rebre formació jurídica des d'un punt de vista internacional

3. L'adquisició de patrocinadors per a l'EYBA suposa també un dels objectius més ambiciosos. Els fons que s'aconsegueixin es destinaran a reduir les despeses de les inscripcions, per així incentivar la participació dels joves advocats. Suposarà, sense dubte, un treball de camp molt intens, però amb perseverança i il·lusió, el GAJ Barcelona intentarà assolir satisfactòriament tots aquests objectius.



"La Protagonista"

Elisabeth Batista

Elisabeth Batista és una jove advocada mercantilista, especialitzada en dret internacional dels negocis i directora del departament d'internacional d'un despatx barceloní. És membre del Comitè Executiu del GAJ Barcelona i des de juny de 2015 ocupa, en representació dels joves agrupats de Barcelona, la presidència de l'European Young Bar Association (EYBA), una associació que representa a advocats joves a nivell europeu.

A través de l'Elisabeth i del GAJ Barcelona, els joves agrupats tindran l'oportunitat de conèixer de primera mà les tasques i beneficis que els pot aportar l'EYBA i, sobretot, de participar activament, juntament amb advocats joves d'altres països, en qualsevol de les trobades i congressos que anualment organitza l'associació arreu d'Europa i en les seves publicacions.

Notes Simples i Serveis d'Índexs.
Preus d'abans, amb el millor servei d'ara.

Només axesor t'ofereix durant l'any 2014, el millor servei al preu més competitiu del mercat.

Notes Simples 8,10€
Notes Simples 9,02€

www.axesor.es
902 10 10 33

axesor
Primer Agència de Rating espanyola